

Frankfurt, 02. März 2021

### **Habona Invest holt Kai von Ahnen als Vertriebsdirektor**

Seit diesem Jahr verstärkt Kai von Ahnen das Vertriebsteam der Frankfurter Habona Invest-Gruppe. Als Vertriebsdirektor liegen seine Hauptaufgaben in der Koordination der Vertriebsaktivitäten der gesamten Habona Gruppe, vor allem in den Privatkundensegmenten der Bereiche Nahversorgungsfonds und Ferienimmobilien. Kernthemen sind dabei die Akquise neuer Vertriebskanäle sowie die Betreuung bestehender Vertriebspartner.

Kai von Ahnen blickt auf eine über 20-jährige Laufbahn in unterschiedlichen Positionen im Finanz- und Beteiligungsmarkt zurück. Zuletzt leitete er für die Fondsbörse Deutschland Beteiligungsmakler AG den Bereich B2B-Vertrieb im Zweitmarkt für geschlossene Fondsbeteiligungen und war dort maßgeblich an dem Projekt zur Einführung einer digitalen Zeichnungsplattform für geschlossene AIF beteiligt.

„Um den Vertrieb unserer Privatanleger-Produkte weiter voranzutreiben bauen wir unser Vertriebsteam mit Kai von Ahnen aus und freuen uns ihn als Vertriebs-Profi im Habona-Team begrüßen zu dürfen,“ so Johannes Palla, geschäftsführender Gesellschafter der Habona Invest Gruppe.

#### **Über Habona Invest**

Die Habona Invest-Gruppe ist ein auf Nahversorgungsimmobilienspezialisierte Fondsinitiator und Asset Manager mit Sitz in Frankfurt am Main. Das 2009 gegründete Unternehmen hat bisher acht geschlossene Publikums-AIF in den Bereichen Lebensmitteleinzelhandel und Kindertagesstätten, den offenen Publikums-Immobilienfonds Habona Nahversorgungsfonds Deutschland sowie einen offenen Immobilienspezialfonds aufgelegt und über 580 Millionen Euro Eigenkapital eingesammelt. Nach erfolgreicher Auflösung der ersten vier Privatanleger-Fonds managt Habona aktuell ein Immobilienvermögen von über 710 Millionen Euro.